

# Geschäftszahlen H1/Q2 2020

Dr. Uwe Schroeder-Wildberg, Vorstandsvorsitzender

Wiesloch, 13. August 2020



Finanzen verstehen. Richtig entscheiden.

# Agenda

- Highlights H1/Q2 2020
- Finanzkennzahlen H1/Q2 2020
- Berater und Kunden
- Ausblick und Zusammenfassung
- Fragen und Antworten

# Highlights H1/Q2 2020

- Vorläufige Zahlen bestätigt: **EBIT** sowohl für das Halbjahr (18,8 Mio. Euro vs. 12,2 Mio. Euro) als auch für das zweite Quartal (8,1 Mio. Euro vs. -0,3 Mio. Euro) **deutlich über Vorjahr**
- **H1: Gesamterlöse** um 9 Prozent auf **neuen Höchstwert** von 359,0 Mio. Euro gesteigert
- Erlöszuwächse vor allem in der **Immobilienvermittlung** (+99 Prozent), im **Vermögensmanagement** (+15 Prozent) und in der **Sachversicherung** (+8 Prozent)
- **Beraterzahl** erstmals seit 13 Jahren wieder **über der Marke von 2.000**
- **Prognose 2020:** EBIT nun am **oberen Ende** der Spanne von 34 und 42 Mio. Euro erwartet

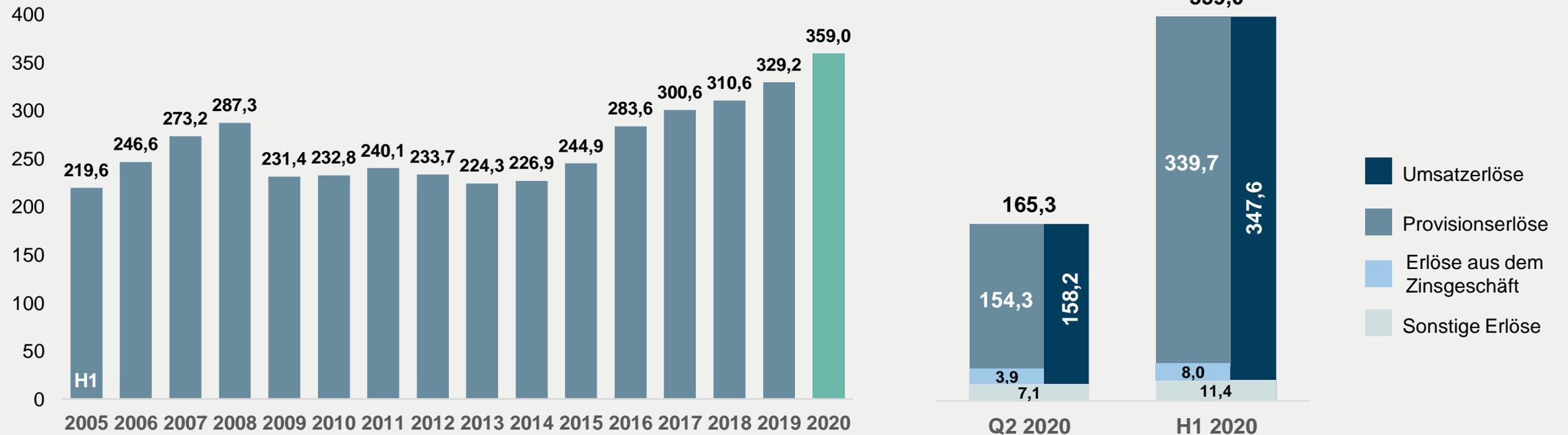
# Agenda

- Highlights H1/Q2 2020
- **Finanzkennzahlen H1/Q2 2020**
- Berater und Kunden
- Ausblick und Zusammenfassung
- Fragen und Antworten

# H1: Gesamterlöse steigen auf Höchstwert seit 2005

## Gesamterlöse

In Mio. Euro



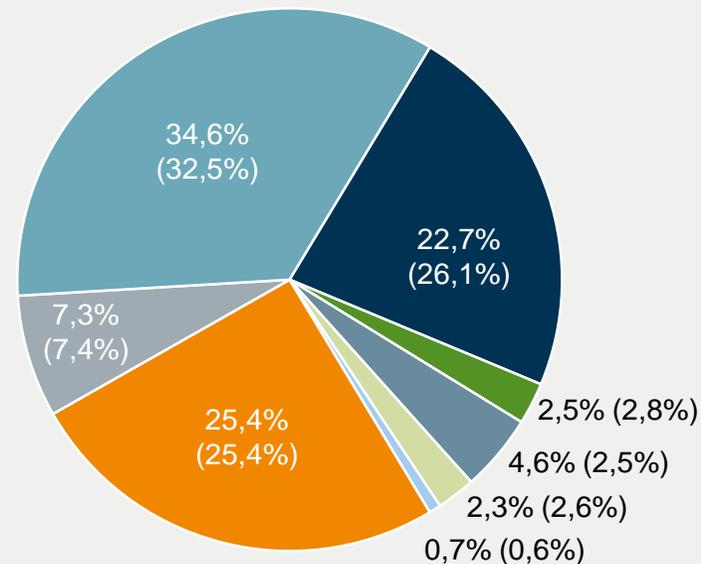
# Zuwächse vor allem in der Immobilienvermittlung, im Vermögensmanagement und in der Sachversicherung

## Umsatzerlöse H1 und Q2

In Mio. Euro

	<b>Altersvorsorge</b> H1: 78,9 (84,0) Q2: 39,5 (46,0)   -14,1%	-6,1%
	<b>Vermögensmanagement</b> H1: 120,2 (104,7) Q2: 64,9 (54,5)   +19,1%	+14,8%
	<b>Sachversicherung</b> H1: 88,2 (81,7) Q2: 23,8 (21,8)   +9,2%	+8,0%
	<b>Krankenversicherung</b> H1: 25,2 (23,8) Q2: 12,1 (11,7)   +3,4%	+5,9%

Erlösverteilung H1:



	<b>Immobilienvermittlung</b> H1: 16,1 (8,1) Q2: 8,6 (4,8)   +79,2%	+98,8%
	<b>Finanzierung*</b> H1: 8,8 (9,0) Q2: 4,4 (3,9)   +12,8%	-2,2%
	<b>Erlöse aus dem Zinsgeschäft</b> H1: 8,0 (8,5) Q2: 3,9 (4,2)   -7,1%	-5,9%
	<b>Übrige Beratungsvergütungen</b> H1: 2,3 (2,0) Q2: 1,0 (0,9)   +11,1%	+15,0%

Vorjahreswerte in Klammern

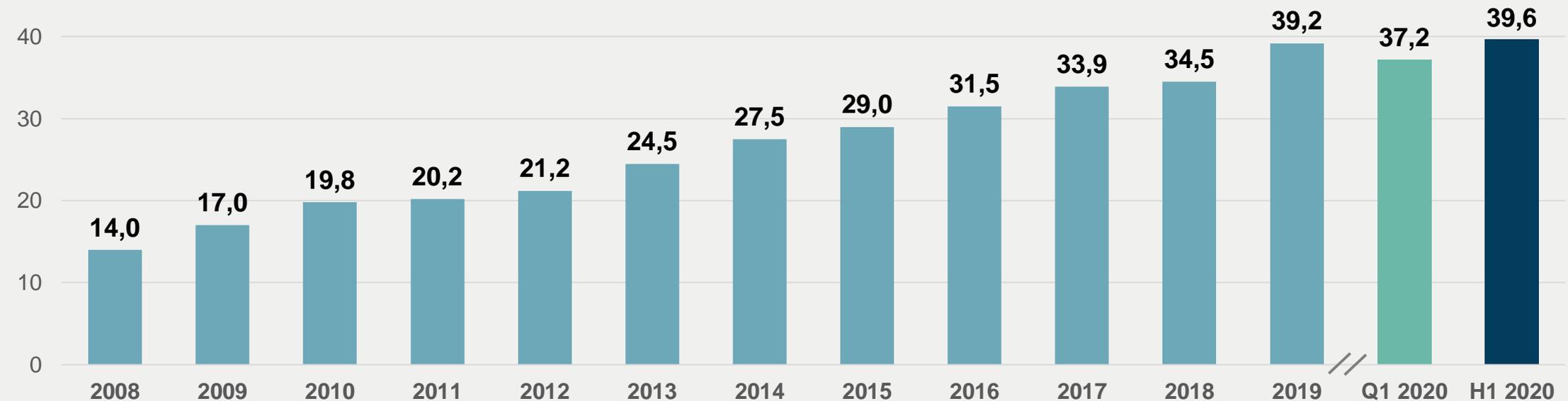
\*ohne MLP Hyp

# Betreutes Vermögen: Nach Corona-Knick neues Rekordhoch erreicht

MLP Konzern

## Betreutes Vermögen

In Mrd. Euro



Jeweils zum Stichtag 31.12., Q1 zum 31.03. und H1 zum 30.06.

# H1: Deutliche EBIT-Steigerung trotz Corona-Belastungen

## Gewinn- und Verlustrechnung

In Mio. Euro

	Q2 2019	Q2 2020	H1 2019	H1 2020
Gesamterlöse	151,4	165,3	329,2	359,0
EBIT	-0,3	8,1	12,2	18,8
Finanzergebnis	-0,3	0	-0,6	-1,0
EBT	-0,7	8,1	11,6	17,8
Steuern	0,6	-2,5	-2,6	-4,7
Konzernergebnis	-0,1	5,6	9,0	13,1
EPS in Euro (verwässert/unverwässert)	0,00	0,05	0,08	0,12

# Starke Bilanz

## Überblick Bilanz

In Mio. Euro

<b>Aktiva</b>	<b>31.12.2019</b>	<b>30.06.2020</b>
Immaterielle Vermögenswerte	183,1	180,8
Finanzanlagen	178,6	226,6
Forderungen gegen Kunden aus dem Bankgeschäft	872,2	832,4
Forderungen gegen Kreditinstitute aus dem Bankgeschäft	728,1	848,0
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte	168,6	167,3
Zahlungsmittel	510,8	587,6
<b>Passiva</b>		
Eigenkapital	437,4	423,7
Rückstellungen	101,6	95,4
Verbindlichkeiten gegenüber Kunden aus dem Bankgeschäft	1.894,8	2.142,7
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten aus dem Bankgeschäft	98,4	101,3
Andere Verbindlichkeiten	250,6	224,9
<b>Gesamt</b>	<b>2.799,6</b>	<b>3.006,3</b>

Eigenkapitalquote: 14,1 %

Eigenmittelquote: 18,9 %

Nettoliquidität: 153 Mio. Euro

# Agenda

- Highlights H1/Q2 2020
- Finanzkennzahlen H1/Q2 2020
- **Berater und Kunden**
- Ausblick und Zusammenfassung
- Fragen und Antworten

# Nachhaltiger Turnaround beim Beraterwachstum

## Beraterentwicklung

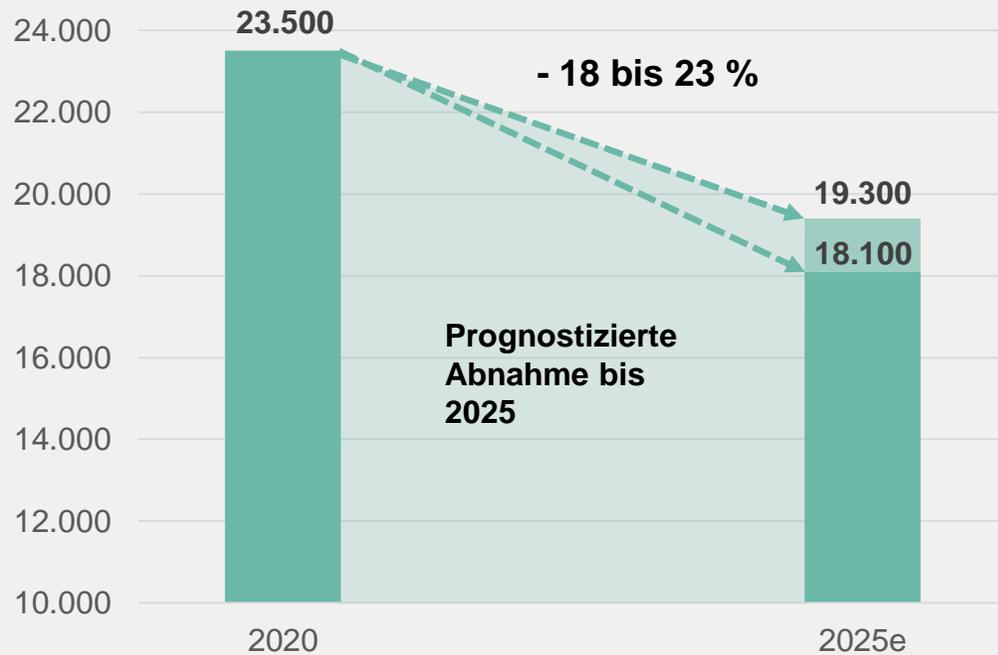


- Erfolgreiche Entwicklung des „jungen“ Segments
- Ergänzendes Recruiting von Branchenkennern

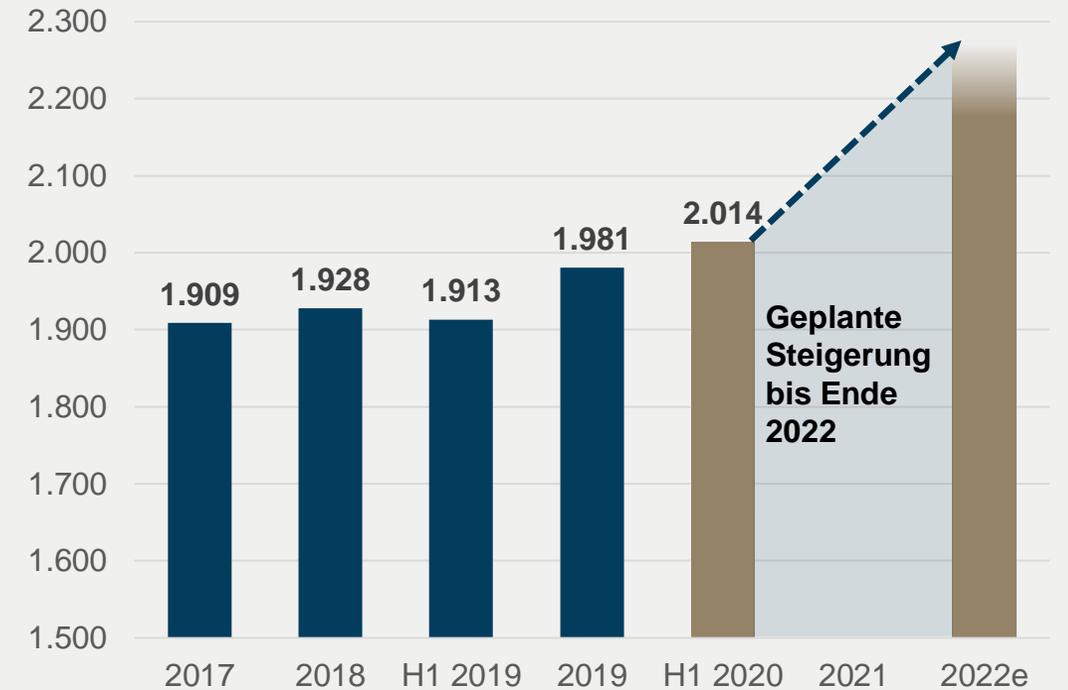
Jeweils auf Jahresbasis, H1 zum 30.06.

# MLP wächst bei der Beraterzahl gegen den Markttrend

## Maklerunternehmen im Markt



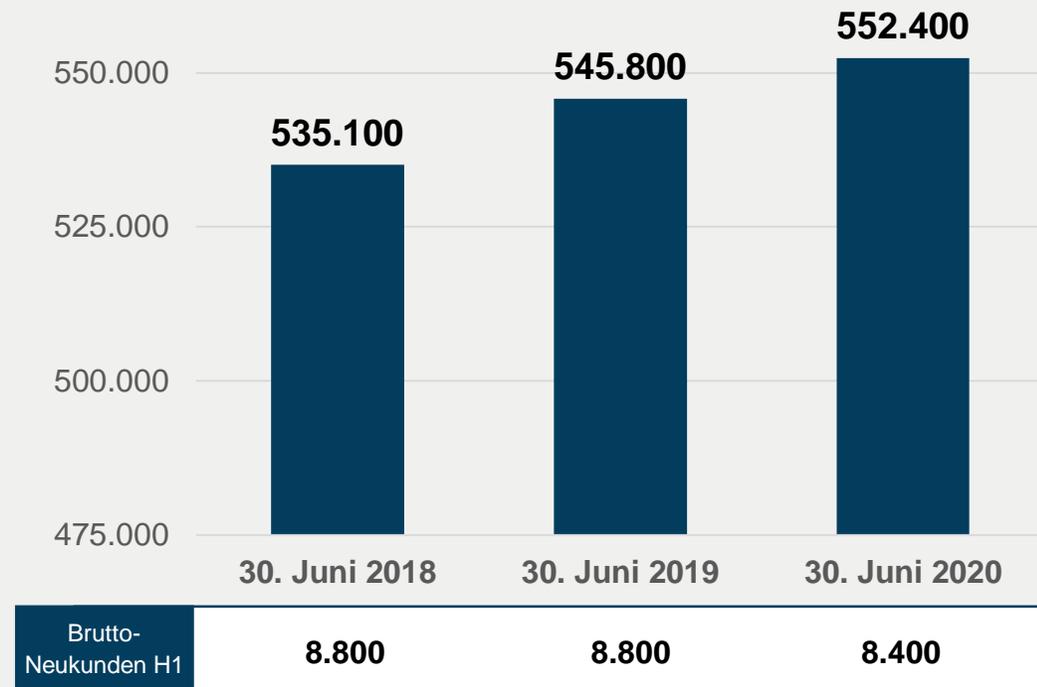
## MLP Berater



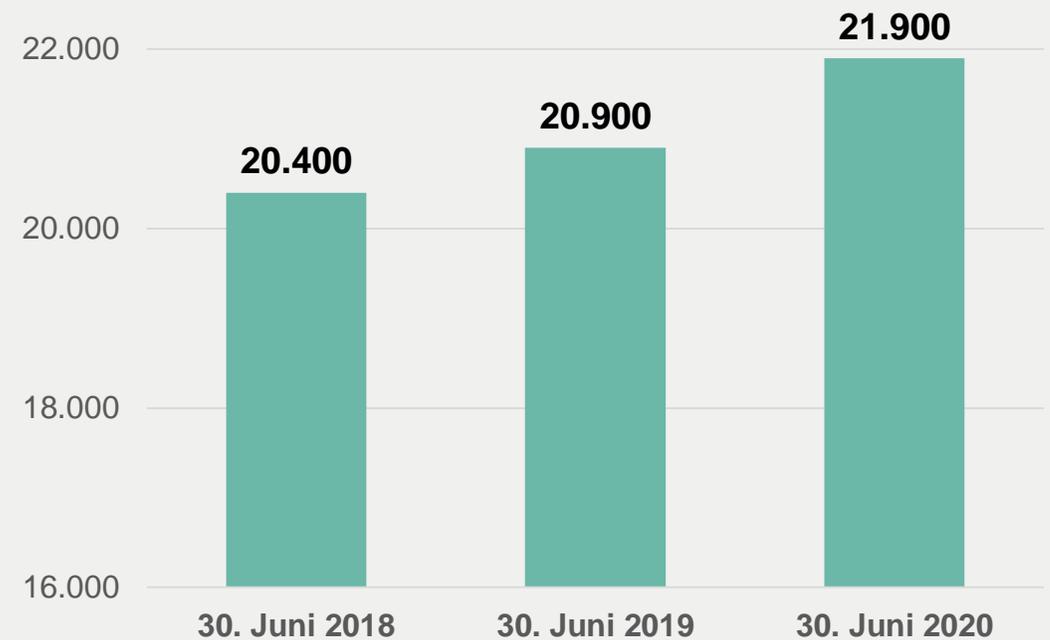
Quelle: EY Innovalue

# Zahl der Familienkunden steigt auf 552.400

## Familienkunden



## Firmen- und institutionelle Kunden



# Agenda

- Highlights H1/Q2 2020
- Finanzkennzahlen H1/Q2 2020
- Berater und Kunden
- **Ausblick und Zusammenfassung**
- Fragen und Antworten

# Prognose 2020 – oberes Ende der EBIT-Spanne erwartet

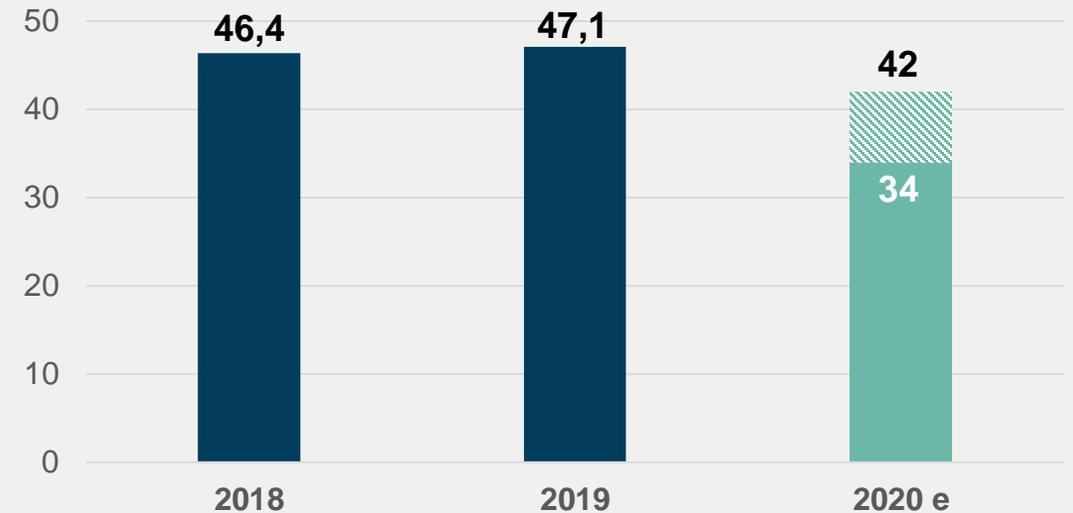
## Qualitative Einschätzung der Umsatzentwicklung

sehr positiv: ++, positiv: +, neutral: 0, negativ: -, sehr negativ: --

 <b>Altersvorsorge</b>	0/-
 <b>Vermögensmanagement</b>	0
 <b>Krankenversicherung</b>	0
 <b>Sachversicherung</b>	+
 <b>Finanzierung</b>	0
 <b>Immobilienvermittlung</b>	+

## Ergebnisentwicklung (EBIT)

In Mio. Euro



MLP erwartet für 2020 ein EBIT von 34 bis 42 Mio. Euro

# Planung 2022 bestätigt: EBIT von 75 bis 85 Mio. Euro erwartet

## EBIT-Entwicklung

In Mio. Euro



## Wachstumshebel



Annahme: Keine grundlegenden regulatorischen Änderungen mit Auswirkungen auf das Provisions- oder Projektgeschäft.

# Zusammenfassung

- MLP kommt derzeit sehr gut durch die Corona-Zeit: starkes Umsatzwachstum im ersten Halbjahr und zugleich beim Ergebnis deutlich zugelegt
- Auch im zweiten Halbjahr wird MLP die Möglichkeiten im Markt entschlossen nutzen – es bleiben aber coronabedingte Marktrisiken
- Mittelfristige Planung bestätigt: sämtliche Ergebnishebel entwickeln sich weiterhin planmäßig

# Agenda

- Highlights H1/Q2 2020
- Finanzkennzahlen H1/Q2 2020
- Berater und Kunden
- Ausblick und Zusammenfassung
- **Fragen und Antworten**

# Kontakt

**MLP Corporate Communications**  
**Alte Heerstr. 40**  
**69168 Wiesloch**  
**Deutschland**

- **Frank Heinemann, Leiter Externe Kommunikation**
- **Andreas Herzog, Leiter Investor Relations und Financial Communications**

**Tel.: +49 (0) 6222 308 8320**

**Fax: +49 (0) 6222 308 1131**

**[investorrelations@mlp.de](mailto:investorrelations@mlp.de)**

**[www.mlp-se.de](http://www.mlp-se.de)**