

„Wandel gestalten, Chancen nutzen“ MLP-Hauptversammlung 2008

Mannheim, 16. Mai 2008

Highlights 2007

- Frühzeitige Umsetzung der umfangreichen gesetzlichen Neuregelungen
- Geschäftsjahr erfolgreich abgeschlossen und sämtliche Kerngrößen deutlich gesteigert
- Weitere Stärkung des Geschäftsmodells
 - Verschmelzung der MLP Finanzdienstleistungen Aktiengesellschaft auf die MLP Bank AG
 - Option zur Übernahme der restlichen Feri-Anteile ausgeübt
 - Joint Venture im Bereich der privaten Baufinanzierung

MLP schließt 2007 mit deutlichem Wachstum ab

Highlights – fortzuführende Geschäftsbereiche

Gesamterträge	637,1 Mio. Euro	+ 8%
EBIT	110,3 Mio. Euro	+ 16%
Überschuss	76,0 Mio. Euro	- 1%
Gewinn pro Aktie	0,75 Euro	+ 3%

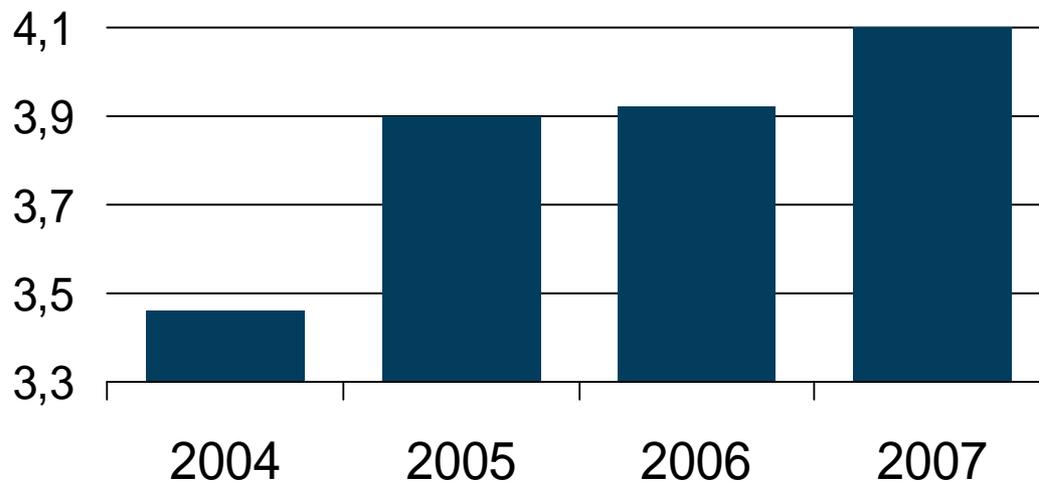
- EBIT-Marge von 17% unterstreicht hohe Profitabilität
- Marktanteil in der Altersvorsorge gesteigert

Marktanteil in der Altersvorsorge weiter ausgebaut

Kernkompetenz nochmals gestärkt

MLP-Marktanteil

[Prozent]

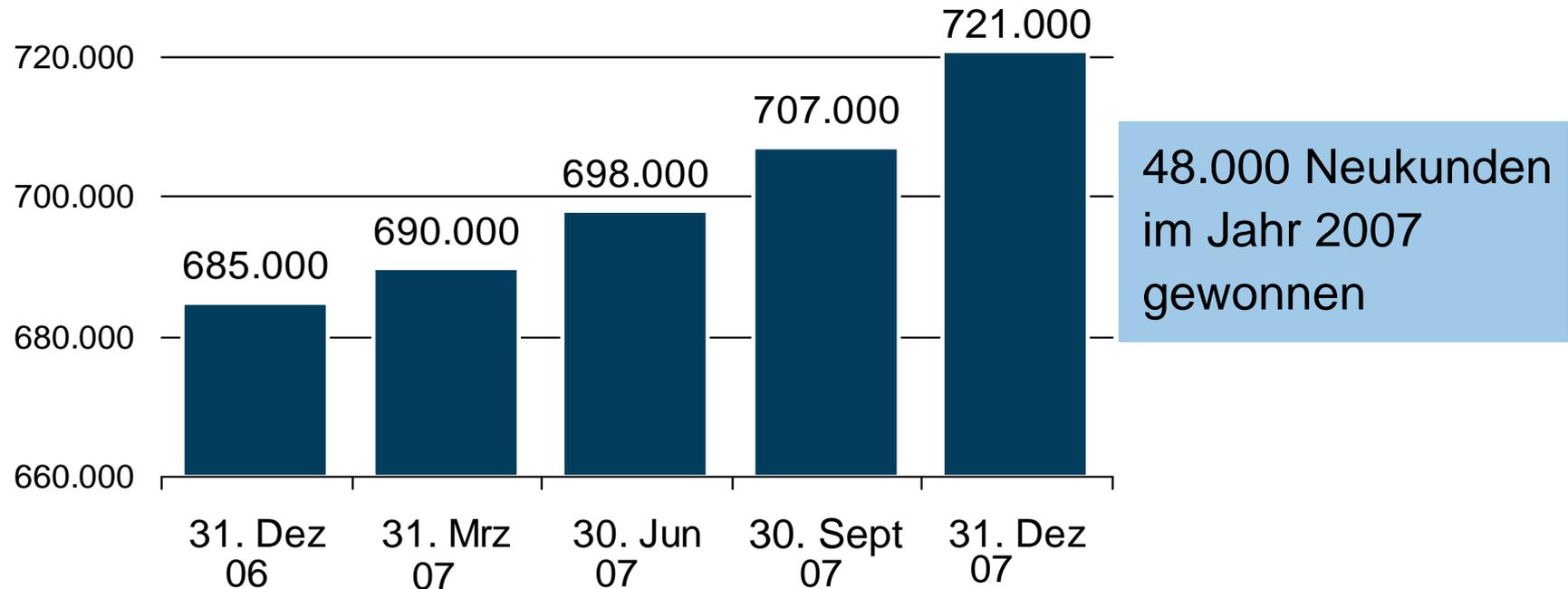


Quelle: Eigene Berechnungen / Marktanteil in Bezug auf den Jahresbeitrag.

Deutliches Kundenwachstum

Fortzuführende Geschäftsbereiche

Gesamtkundenanzahl nach Quartalen



Starke Bilanz

MLP-Konzern

Eckdaten Bilanz

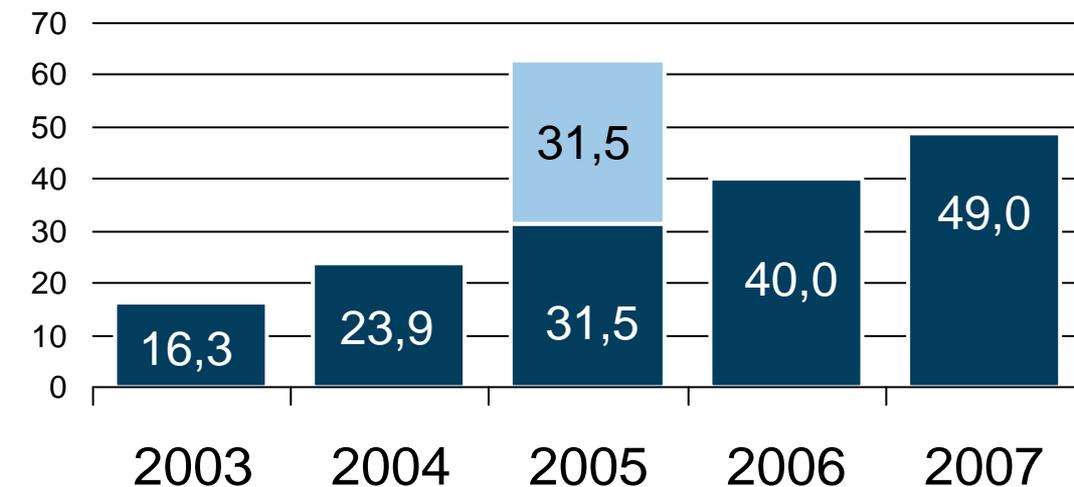
	31.12.2006	31.12.2007
Liquide Mittel	120,5 Mio. Euro	134,6 Mio. Euro
Eigenkapital	324,9 Mio. Euro	339,7 Mio. Euro
Eigenkapitalquote	26%	24%
Eigenkapitalrendite	24%	22%

Umfangreiche Beteiligung der Aktionäre

Dividenden und Aktienrückkäufe

Dividendensumme

[Mio. Euro]

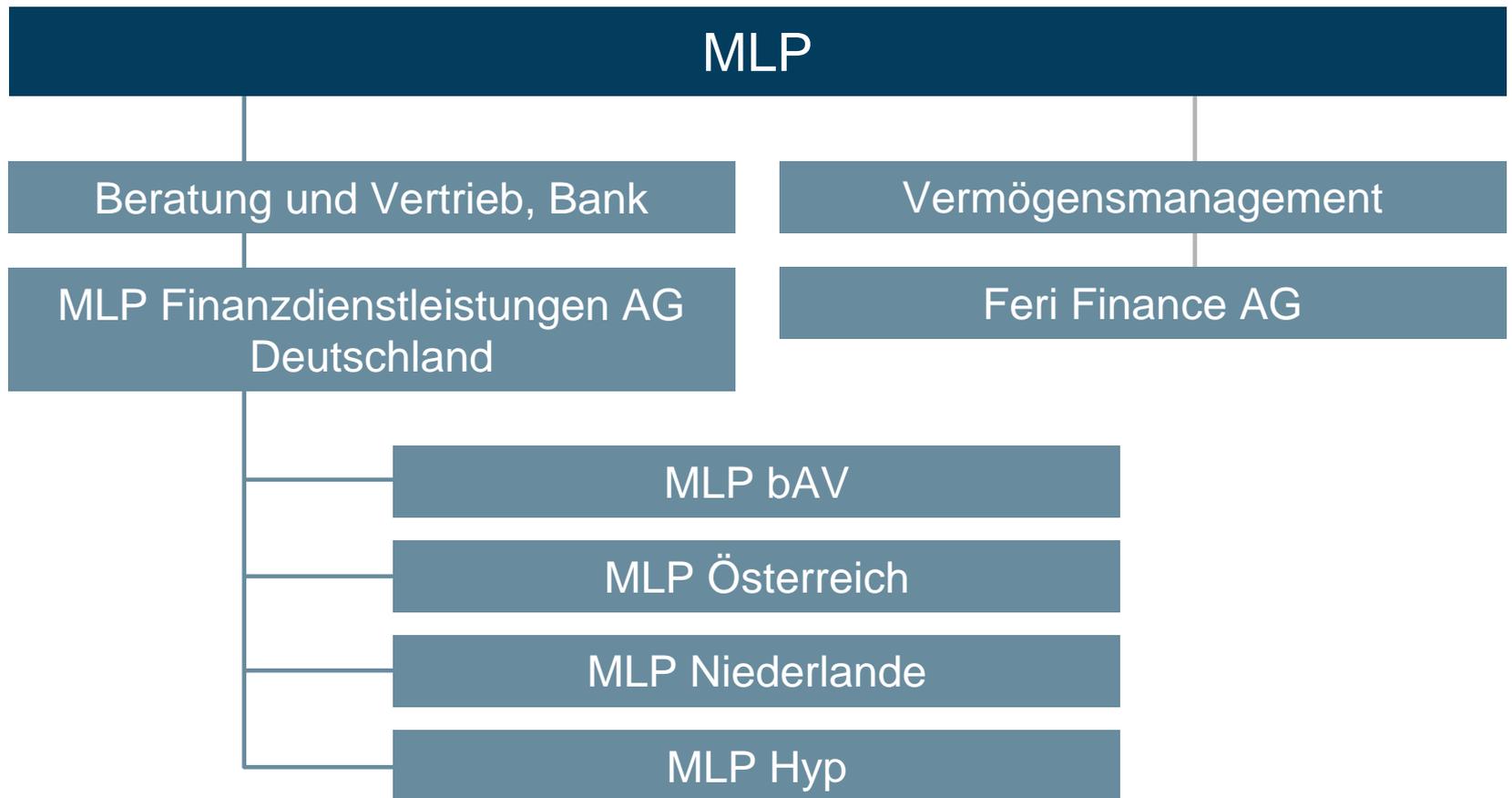


■ Sonderdividende

- Aktienrückkäufe: 166,5 Mio. Euro
- 64 Prozent Ausschüttungsquote im Jahr 2007

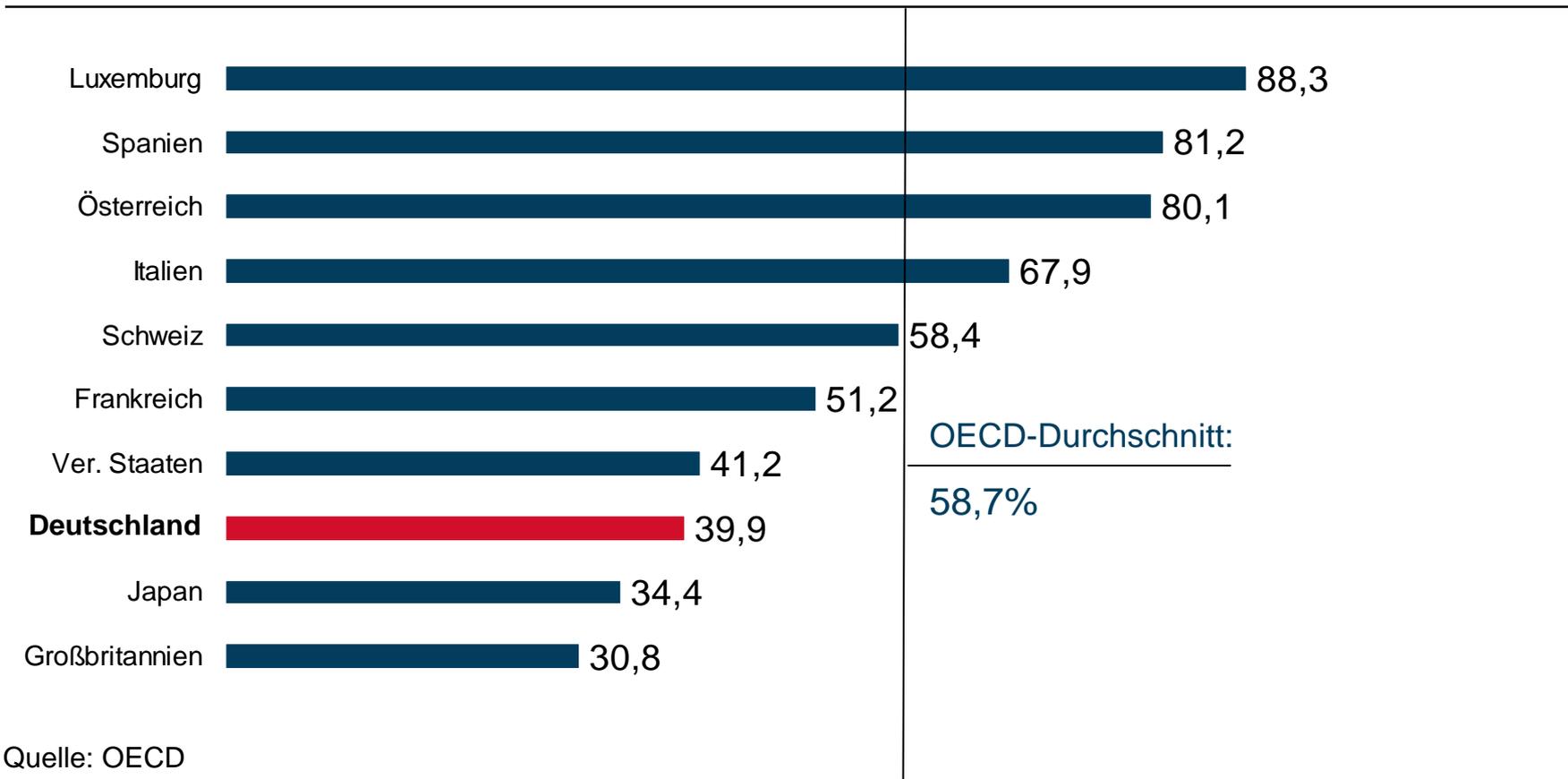
Gezielte Weiterentwicklung der Konzernstruktur

MLP-Segmente und -Regionen im Überblick



Hoher Vorsorgebedarf

Das Rentenniveau der Zukunft – in Prozent des Bruttoverdienstes*

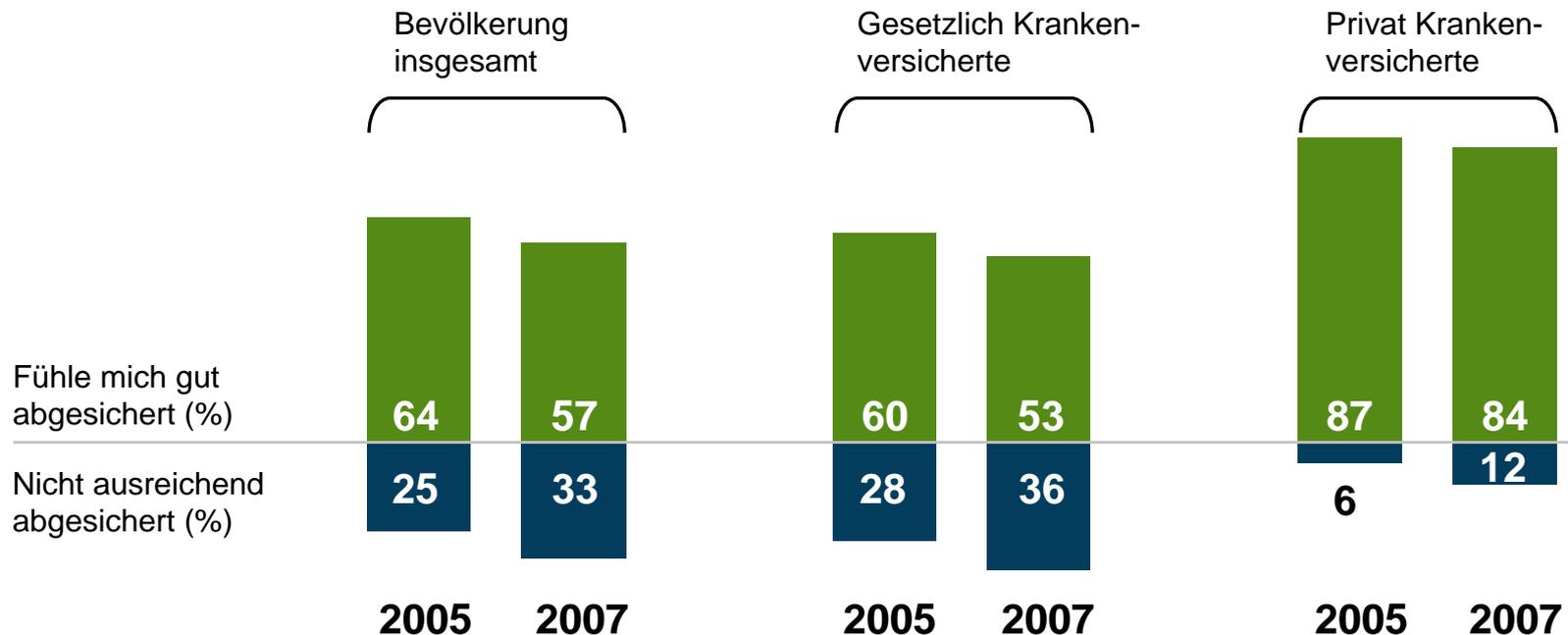


Quelle: OECD

* Durchschnittsverdiener. Berechnungsgrundlage: Arbeitnehmer, der 2004 mit 20 Jahren in Vollzeit zu arbeiten beginnt und bis zum gesetzlichen Rentenalter berufstätig ist.

Wachsende Zweifel an der eigenen Absicherung für den Krankheitsfall

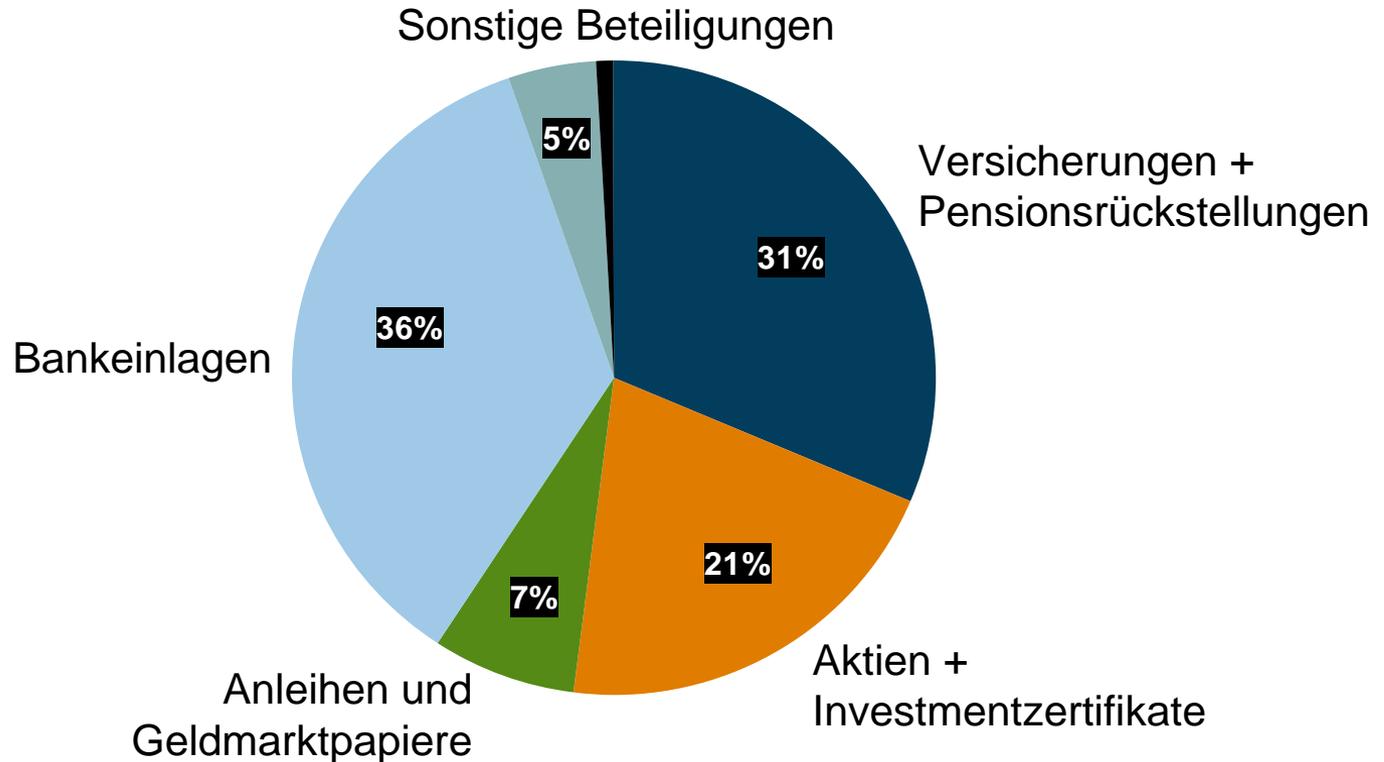
„Sind Sie mit Ihrer jetzigen Krankenversicherung gut abgesichert, reicht Ihr Versicherungsschutz voll und ganz aus, oder gibt es Bereiche, wo Sie sich nicht ausreichend abgesichert fühlen?“



Basis: Bundesrepublik Deutschland, Bevölkerung ab 16 Jahre
Quelle: MLP Gesundheitsreport 2007, IfD-Umfragen 70833, 10012.

Viele Anleger investieren zu kurzfristig

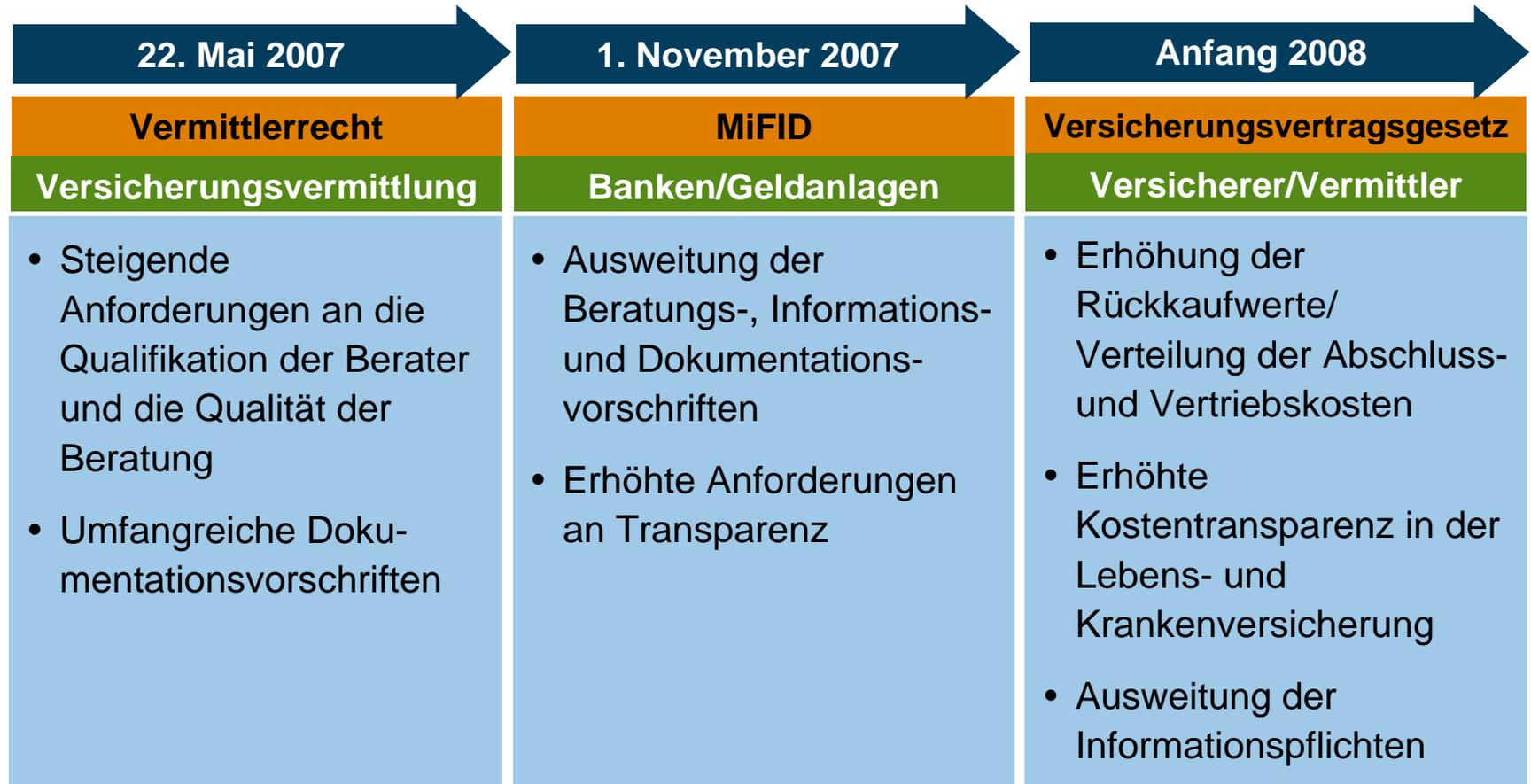
Geldvermögen privater Haushalte in Deutschland



Quelle: Bundesbank, April 2008

Umfangreiche gesetzliche Änderungen

Regulatorische Anforderungen



MLP ist bestens für die Anforderungen der Zukunft gerüstet

Rahmenbedingungen

Umfangreiche Neuregelungen:

- Vermittlerrichtlinie, MiFID, VVG
- Abgeltungssteuer, Gesundheitsreform

Zunehmender Wettbewerb:

- Banken drängen in den Markt

Hohe Kundenanforderungen:

- Kunden verlangen Qualität und umfangreiche Beratung

Hohe Komplexität:

- Zahlreiche Produkte/hohe steuerliche Komplexität



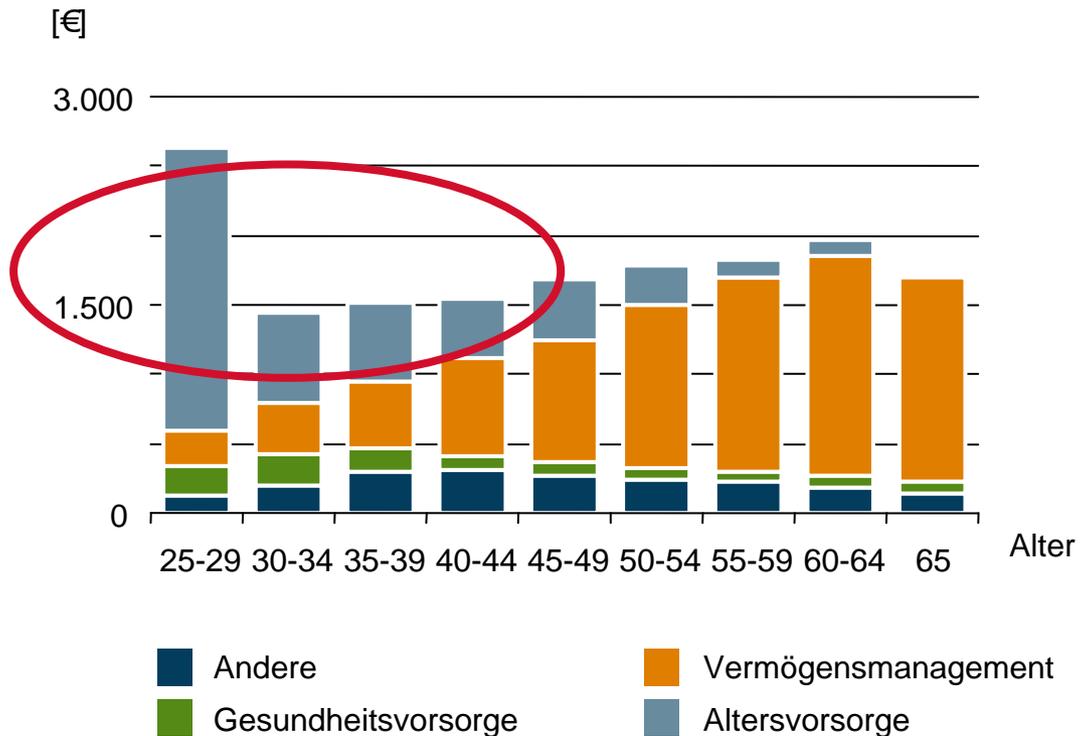
- Fähigkeit zur schnellen Anpassung an veränderte Rahmenbedingungen
- Hochentwickelte IT-Systeme und Prozesse
- Einzigartige Positionierung im Markt
- Führende Aus- und Weiterbildung
- Hochwertige Zielgruppe und hervorragende Qualitätskennziffern

→ Beste Perspektiven durch klare Positionierung und gezielte Weiterentwicklung

Wachstum durch ganzheitliche Beratung

Hohes Erlöspotenzial in der Altersvorsorge

Potenzielle Umsatzerlöse MLP Finanzdienstleistungen AG pro Jahr und Kunde



Geschäftsbereich bAV nachhaltig etabliert

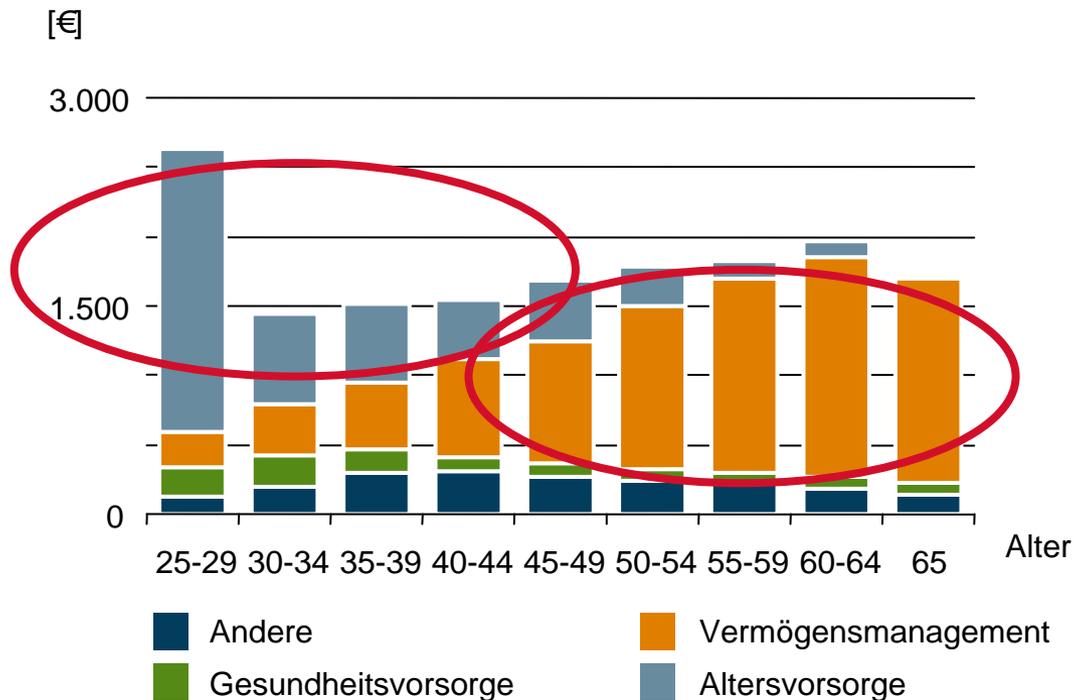
Betriebliche Altersversorgung

- Fortsetzung der positiven Geschäftsentwicklung
- Rund 7 Prozent Anteil am Neugeschäft in der Altersvorsorge, weiterhin hohe Wachstumsraten
- Umfangreiches Cross-Selling
- Weitere Stärkung durch die Übernahme der TPC-Gruppe
- Zahl der lizenzierten Berater auf 1.300 gesteigert
- Abbildung des kompletten Dienstleistungsspektrums

Wachstum durch ganzheitliche Beratung

Steigendes Erlöspotenzial im Vermögensmanagement

Potenzielle Umsatzerlöse MLP Finanzdienstleistungen AG pro Jahr und Kunde



Gezielte Stärkung des Vermögensmanagements

MLP und Feri

- Erfolgreiche Positionierung von Feri im MLP-Konzern
- Option zur Übernahme der restlichen Anteile an Feri ausgeübt
- Innovative Anlagekonzepte mit Multi Manager-/Multi Asset-Ansatz erfolgreich eingeführt
- 2007: Umsatzanteil des Vermögensmanagements auf 15,3% ausgebaut

→ Ziel: Erhöhung des Umsatzanteils auf 20% bis Ende 2010

Tagesordnung der MLP-Hauptversammlung

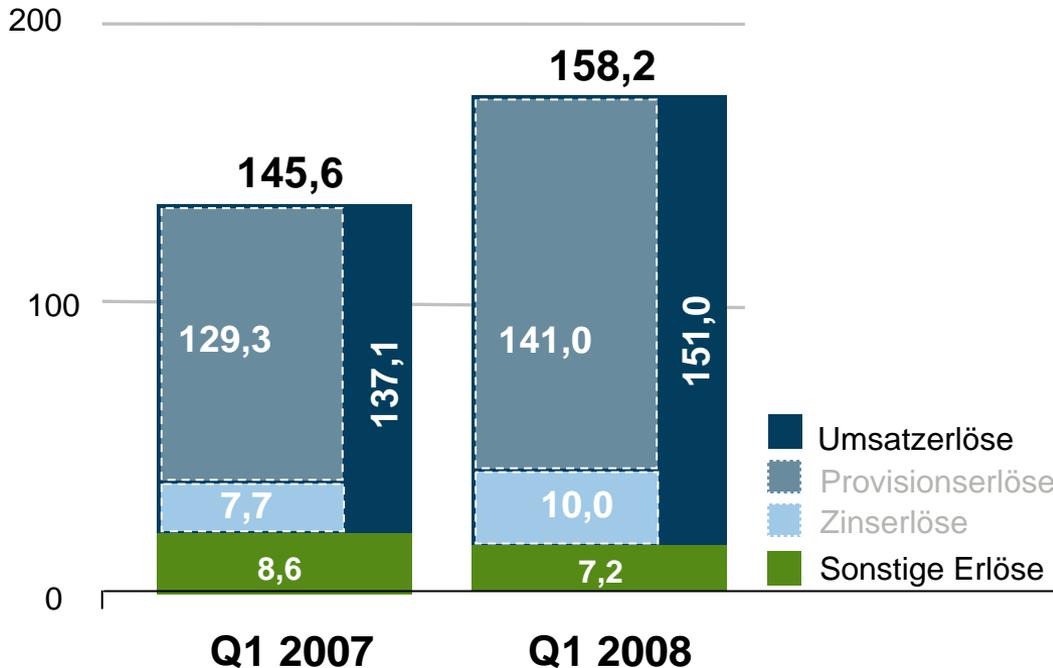
- Vorlage des Jahresabschlusses
- Verwendung des Bilanzgewinns
- Entlastung des Vorstands
- Entlastung des Aufsichtsrats
- Wahl des Abschlussprüfers
- Ermächtigung zum Erwerb eigener Aktien
- Neuwahlen zum Aufsichtsrat
- Anpassung der Satzung

Q1: Dynamischer Start ins Jahr 2008

Überblick

Gesamterlöse

[in Mio. €]



- Gesamterlöse +9 %
- EBIT +18 %
- Überschuss -33 %

Steigerung der Gesamterlöse über den Rekordwert des Jahres 2007

Ausblick

	2008	Mittelfristig
Erlöse Altersvorsorge	→	↗
Erlöse Vermögensmanagement	↗	↗
Erlöse Krankenversicherung	↘	↗

2008:

- **Schnelle Anpassung** an das neue regulatorische Umfeld
- Gewinnung **zusätzlicher Marktanteile** in der Altersvorsorge
- Trotz veränderter Rahmenbedingungen **Steigerung der Gesamterlöse** über den Rekordwert des Jahres 2007
- **Leichter und einmaliger** Rückgang der operativen Marge durch Anpassung an das VVG

Zusammenfassung

- MLP schließt 2007 mit klarem Gewinnsprung ab
- Der Markt befindet sich mit der VVG-Reform in einem tief greifenden Wandel
- Veränderungen führen für Unternehmen zu tiefen Eingriffen in Strukturen, Prozesse und Technik
- MLP ist bestens gerüstet, um 2008 als Vorreiter Marktanteile zu gewinnen
- Trotz der Umstellungen erwartet MLP im Jahr 2008 **Gesamterlöse über dem Vorjahresniveau**

„Wandel gestalten, Chancen nutzen“ MLP-Hauptversammlung 2008